

Bari, 14 maggio 2009

**Missione in Puglia di buyers americani del settore abbigliamento uomo - Giugno 2009**

A completamento delle attività di internazionalizzazione del PIT5 Valle D'Itria – settore tessile-abbigliamento - nell'ambito del programma verrà organizzata una missione economica di circa 10 buyers americani del **settore capospalla e abbigliamento uomo** che si svolgerà in Puglia dal **10 al 14 giugno 2009**.

La missione ha lo scopo ben preciso di valorizzare le produzioni pugliesi, sia attraverso la presentazione delle collezioni, sia attraverso visite aziendali presso le imprese che aderiranno all'iniziativa.

L'attività di ricerca e di scelta dei buyers verrà realizzata in collaborazione con la **Italy America Chamber of Commerce di New York**, che riceverà il profilo dettagliato delle aziende interessate in modo da poter operare la selezione sulla base del reale interesse che i buyers americani mostreranno per le aziende pugliesi partecipanti.

Di seguito il programma di massima della missione:

**10 giugno** - Arrivo delegazione e sistemazione in hotel

**11 giugno**

**Ore 10.00 - 18.00** - realizzazione incontri bilaterali d'affari tra buyers americani e aziende pugliesi

**Ore 21.00** - cena di gala

**12 giugno** - eventuale continuazione B2B e visite aziendali

**13 giugno** – prosieguo visite aziendali

**14 giugno** - Partenza della delegazione

La partecipazione alla missione **è gratuita** e per ogni azienda partecipante sarà predisposta:

- L'agenda di appuntamenti
- Servizio di assistenza ed interpretariato durante gli incontri d'affari
- Servizio di assistenza ed interpretariato durante le visite aziendali
- Cena di gala

Qualora fosse interessato all'iniziativa la preghiamo di voler compilare la scheda di adesione allegata e di inviarla alla Segreteria Organizzativa AICAI **entro e non oltre il 25 maggio p.v.** tramite fax: **080/5537062** o **tramite mail: [aicai@ba.camcom.it](mailto:aicai@ba.camcom.it)**

Per ulteriori informazioni rivolgersi ad Antonella Boezio ed Elisa Fracasso tel. 080/2174591/2 – 080/2174594, email: [aicai@ba.camcom.it](mailto:aicai@ba.camcom.it)

**Firmato**  
**PIT Manager**  
**Giuseppe Alemanno**



Unione Europea



Regione Puglia

Ufficio Unico PIT 5 "Valle d'Itria"

Piazza Roma, 32 - 74015 Martina Franca (Ta) - Telefono: 080.4836111  
Fax: 080.4836265 - [www.comune-martina-franca.it](http://www.comune-martina-franca.it) - [prusstmf@libero.it](mailto:prusstmf@libero.it)

Manager: Giuseppe Salvatore Alemanno  
Funzionario: Gaetano Di Monte

**SCHEDA DI COOPERAZIONE BUYERS AMERICANI**

(inviare entro il 25/05/2009 via e-mail [aicai@ba.camcom.it](mailto:aicai@ba.camcom.it) o tramite fax 080/5537062)

**1. DATI AZIENDALI**

Ragione Sociale \_\_\_\_\_

Indirizzo \_\_\_\_\_

CAP \_\_\_\_\_ Città \_\_\_\_\_ Provincia (\_\_\_\_)

P.IVA \_\_\_\_\_

Tel. \_\_\_\_\_ Fax \_\_\_\_\_

WEB SITE \_\_\_\_\_ E-mail \_\_\_\_\_

Persona di contatto \_\_\_\_\_

Cellulare \_\_\_\_\_

**2. DESCRIZIONE ATTIVITA' / PRODOTTO**

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

**3. PROFILO DELL'AZIENDA**

Data di costituzione \_\_\_\_\_ N° dipendenti \_\_\_\_\_

Fatturato (euro) \_\_\_\_\_ del quale export (%) \_\_\_\_\_

**4. TIPOLOGIA DI PARTNER RICERCATA IN AMERICA**

Importatore

Agente

Distributore

Altro \_\_\_\_\_



**5. CHE TIPO DI CANALI DI VENDITA LA SUA AZIENDA INTENDE UTILIZZARE E/O UTILIZZA?**

- Vendita al dettaglio
- Vendita all'ingrosso
- Grande distribuzione
- Altro \_\_\_\_\_

**6. PROFILO COMMERCIALE**

Principali mercati in cui è presente l'azienda

---



---

**7. MODALITA' DELLA PRESENZA DELL'AZIENDA NEI MERCATI ESTERI**

Modalità della presenza dell'azienda nei mercati esteri ( se l'azienda esporta )

- Diretta
- Franchising
- Agente
- Distributore
- Agente
- Rappresentante
- Altro \_\_\_\_\_

**8. INFORMAZIONI DI MERCATO**

Ha realizzato in precedenza affari in America?

- Sì  No

Se "sì", si prega di rispondere alle seguenti domande:

a) Quali sono le aziende con cui ha in corso rapporti commerciali e che vuole contattare?

Nome	Riferimento	Telefono

b) Quali sono le aziende con cui ha avuto rapporti commerciali e non vuole contattare?

Nome	Riferimento	Telefono

c) Quali sono le aziende con cui non ha più rapporti commerciali e che vorrebbe incontrare?

Nome	Riferimento	Telefono

Se "no", e se ci fosse l'esigenza, si prega di compilare con cura la seguente tabella

<b>Aziende con cui vorrebbe un contatto</b>		
Nome	Riferimento	Telefono

## 9. INFORMAZIONI AGGIUNTIVE UTILI

---



---



---



---



---

## 10. PERSONA PARTECIPANTE

---

**N.B. Si prega cortesemente di compilare la scheda e di restituirla entro il 25/05/2009 al fax n. 080/5537062 o via mail: [aicai@ba.camcom.it](mailto:aicai@ba.camcom.it)**

*I dati vengono trattati conformemente al D.Lgs. 196/2003*